

Standaarden en kwaliteitsnormen bieden meerwaarde in de deeleconomie

i i.Revitalise
Stefan Verreyken

De deeleconomie kent de laatste jaren een sterke opmars. Digitale platformen zoals Airbnb en Uber zijn ondertussen de gewoonste zaak van de wereld. Ook in de industrie – en met name in de oppervlaktebehandeling – ziet men het voordeel van een deeleconomie in. Al liggen de eisen daar wel wat hoger.

Klanten verwachten steeds meer en de lastenboeken van aanbesteders worden alsmaar dikker. Niet in het minst omwille van de gestelde standaarden en kwaliteitsnormen. Daarnaast is er ook een trend naar meer maatwerk en een grotere variatie in het type opdrachten. Het is niet eenvoudig om snel en kwaliteitsvol in te spelen op die dynamische vraag.

MATCHMAKING MET AANDACHT VOOR STANDAARDEN EN KWALITEITSNORMEN

i.Revitalise brengt al enkele jaren bedrijven en onderzoeksinstituten bij elkaar op haar high-tech deelplatform. Voor de oppervlaktebehandeling biedt i.Revitalise een brede waaier aan materieel en competenties, zoals poedercoaten, elektrochemisch coaten, thermisch spuiten, verven, honen, polijsten, lasertexturing, ... Het aanbod is enorm, maar als gebruiker wil je natuurlijk wel zeker zijn dat je ermee beantwoordt aan de geldende standaarden en kwaliteitsnormen.

Wat dat betreft biedt i.Revitalise een sterke ondersteuning. De ingenieurs van i.Revitalise hebben kennis van de standaarden en kwaliteitsnormen in productie, onderhoud en R&D. Zij ondersteunen de gebruikers van het deelplatform bij het vinden van materieel en competenties met de juiste kwalificaties. Ook de mogelijkheid om te filteren op kwaliteitslabels en standaarden is een essentiële functionaliteit op het deelplatform.

BIED GEKWALIFICEERDE LAKSYSTEMEN AAN

Als je materieel en competenties aanbiedt op een deelplatform, dan is een kwalificatie een grote troef. Een gebruiker gaat daar namelijk naar op zoek, om meteen de kwaliteitsgarantie te krijgen die hij en zijn klant nodig hebben. Door je laksystemen conform de geldende standaarden en normen te laten kwalificeren, vergroot je dus aanzienlijk de kans op een succesvolle match met een gebruiker.

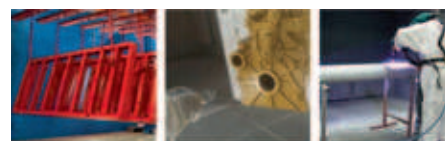
VERGROOT JE SCOPE VAN ACTIVITEITEN MET GEKWALIFICEERDE COMPETENTIES

Als oppervlaktebehandelend bedrijf beschik je wellicht zelf over het materieel en de competenties om je kernactiviteiten uit te voeren, maar ben je misschien beperkt in je randprocessen. Denk bijvoorbeeld maar aan specifieke voor- en nabehandelingen, onderhoud en kwaliteitscontroles, of zelfs R&D. Intern investeren om te voldoen aan tig standaarden en kwaliteitslabels is op een gegeven moment niet meer bedrijfseconomisch te verantwoorden.

Veel bedrijven focussen daarom enkel op de belangrijkste kwalificaties in hun sector. Maar als je bepaalde kwalificaties niet hebt, dan loop je ongetwijfeld opdrachten mis.

Om te voldoen aan een bredere waaier van standaarden en normen biedt een deelplatform ongetwijfeld een interessante oplossing. Als je bijvoorbeeld een specifieke standaard of norm voorgeschreven krijgt in een aanbesteding, waar je intern niet meteen een oplossing voor hebt, dan kan je snel en eenvoudig een aanbieder van het geschikte materieel of de competentie opzoeken via het deelplatform van i.Revitalise.

Zo vergroot je je eigen scope van activiteiten, zonder grote investeringen te maken. Je beschikt steeds over het geschikte materieel en de competenties, volgens de standaarden en kwaliteitsnormen die jouw klant verwacht. Bovendien kom je in contact met nieuwe partijen die al gauw enthousiaste zakenpartners kunnen worden. Gebruik standaarden en kwaliteitsnormen dus voor een win-win in de deeleconomie!



i.Revitalise is het eerste platform voor het delen van B2B capaciteit, dat zich richt op hightech- en hoogwaardig materieel en competenties in de industrie, waaronder de oppervlaktebehandelingsindustrie. Het focust op drie markten: 1. Productie, 2. Onderhoud, Reparatie en Revisie en 3. Onderzoek en ontwikkeling.

CONTACT

Centrum-Zuid 1111 • 3530 Houthalen-Helchteren • Belgium
Stefan Verreyken • info@irevitalise.eu • +32 472 09 20 12 • www.irevitalise.eu