

PROTECH-OXYPLAST van poederlak-leverancier tot “partner in crime”



HDPE poederlakken bieden tal van mogelijkheden

In Januari 2016 vierde Protech Chemicals Ltd, de moedermaatschappij van Oxyplast Belgium NV, zijn 40ste verjaardag. Oxyplast zelf bestaat zelfs al meer dan 50 jaar. Beide bedrijven zijn dus pioniers in de poederlaksector. Sinds Protech in 2004 Oxyplast tot de zijne maakte, is de groep zich nog meer gaan focussen op de poederlaktechnologie. De laatste jaren werden namelijk maar liefst 3 producenten van thermoplastische poederlakken overgenomen, waardoor niet alleen de marktpositie versterkt werd, maar eveneens het al ruime productenaanbod nog aandedikt werd.

Een zee van mogelijkheden door een heel uitgebreid productenaanbod

De Protech-Oxyplast groep heeft ondertussen niet minder dan 7 productievestigingen in Amerika en 2 in Europa (Gent en Opava). Door deze continue stroom van overnames (gemiddeld één per jaar) verzekert Protech-Oxyplast (PO) zich niet alleen van de noodzakelijke schaalgrootte om competitief te blijven. Nog belangrijker is dat er steeds meer nieuwe technologieën aan het productengamma worden toegevoegd. Recent werd het aanbod dan ook aangevuld met HDPE (hoge densiteit polyethyleen) en PVC poeders, die ook voor loonlakkers interessante en nieuwe toepassingsgebieden openen. Deze zeer elastische poeders kunnen namelijk in hoge laagdiktes aangebracht worden en hebben tal van voordelen zoals bijvoorbeeld hoge corrosie weerstand en chemische bestendigheid, maar kunnen ook persoonlijke letsels op o.a. kinderspeeltoelen voorkomen wegens zijn zachte oppervlakte.

In 2015 werd eveneens de firma Seibert overgenomen van het Japanse NPA (Nippon Paint America). Deze poedercoating plant met ISO TS16949 certificering, produceert zeer hoogwaardige poederlakken voor de automobielsector op basis van acrylaat- en polyurethaanharsen.

Nieuwe marktbenadering

Poederlakgebruikers zijn meer dan ooit goed geïnformeerd. Op het internet is namelijk alle mogelijke informatie voorhanden. Anderzijds is er door tijds- en personeelsgebrek minder expertise aanwezig in de poederlak verwerkende industrie. Op deze nood wil Protech-Oxyplast inspelen door het creëren van zogenaamde nieuwe “capabilities”.

Uit een rondvraag bij tal van klanten in gans Europa is namelijk gebleken dat de bedrijfsleiders van loon- en geïntegreerde lakbedrijven hoofdzakelijk van 2 uitdagingen wakker liggen:

1. Hoe kan ik mijn productie efficiënter maken?
2. Hoe kan ik mij onderscheiden van mijn directe concurrentie?

Protech-Oxyplast biedt zijn medewerking aan om samen met zijn klanten een antwoord op deze vragen te vinden. Sinds geruime tijd organiseert Oxyplast opleidingen die heel in trek zijn. Deze zijn volledig gratis en worden zowel door commercieel en/of leidinggevend personeel als door operators gevolgd.

Daarnaast werd nog een nieuwe service ontwikkeld, met name de Efficiency Scan. Door middel van een zeer

uitgebreide audit van de lakstraat zal een specialisten team aanbevelingen doen om de lakstraat van de klant efficiënter en kwalitatiever te laten functioneren.



Cyclus en werkwijze van de Efficiency Scan

Oxyplast doet ook grote inspanningen om de voorschrijver of opdrachtgever beter te informeren en te overtuigen van de gepaste poederlaktechnologie. Het is namelijk een spijtig feit dat niet altijd het juiste type poedercoating wordt gebruikt. Door opdrachtgevers en eindgebruikers beter te informeren wil Protech-Oxyplast potentiële problemen voorkomen en de levensduur van de objecten verlengen. Dit komt niet alleen de naam en faam van de lakker te goede, maar ook de poederlak branche in zijn geheel.

De insteek van deze marktbenadering is zeer duidelijk: “Laat ons zoveel mogelijk kennis delen en vergaren om zodoende samen sterker te worden”.

Voor meer informatie:



Karl Pint
Oxyplast Belgium NV
Hulsdonk 35
B-9042 Gent-Mendonk
info@oxyplast.be
www.protechpowder.com
Klantenservice
Tel. +32 9 326 79 30
Fax +32 9 326 79 31