

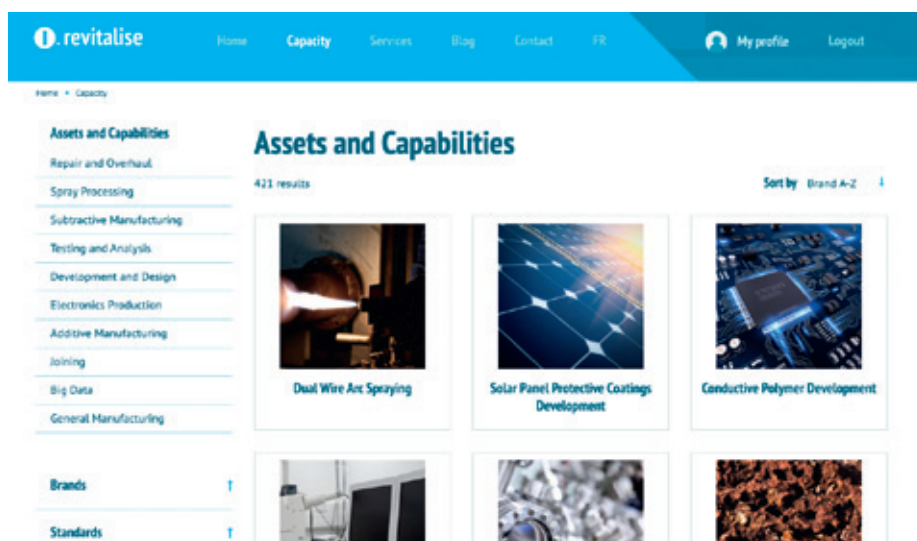
# Industrie 4.0 heeft baat bij capaciteitsdelingsplatform

**i** iRevitalise  
Stefan Verreyken

Bij de inrichting van een bedrijf kijken we naar de markt, naar onze eigen expertise en onze financiële mogelijkheden. De markt vraag beantwoorden doen we via inzet van onze bedrijfscapaciteit. Maar soms is het handig om ook buiten de eigen bedrijfsmuren te denken als het gaat om productieplanning, inkoop, efficiënte benutting van capaciteit, voorraadbeheer, duurzaamheid, gebrek aan arbeidskrachten enz. Capaciteitsdeling kan een antwoord zijn, ook in Industrie 4.0.

## INTERNETPLATFORM

Het platform van i.Revitalise richt zich volledig op slimme capaciteitsdeling. Een studie van PwC uit 2016 toont namelijk aan dat in 2015 de deeleconomie in Europa goed was voor 28 miljard euro aan transacties. Tegen 2025 groeit de economische waarde van die transacties naar schatting tot 580 miljard euro in Europa. I.Revitalise wil daaraan bijdragen door een platform in de Benelux aan te bieden waar vragers om capaciteit en aanbieders elkaar kunnen vinden. Vooral in de maakindustrie, de onderhouds- en revisiesector en voor onderzoek- en ontwikkelingsinstellingen wil het bedrijf hierbij een rol spelen.



Het platform is in juni 2017 opgestart. Het eerste jaar is men vooral bezig geweest met het bouwen van een adequaat platform op internet waar vragers en aanbieders van capaciteit elkaar makkelijk vinden en gestructureerd zakendoen met elkaar. Vertrouwen in de andere gebruikers van het platform, is belangrijk.

Stefan Verreyken haalde de inspiratie voor het platform in zijn vorige carrières. Hij is acht jaar officier geweest bij de Belgische luchtmacht waar hij verantwoordelijk was voor het onderhoud. Daarna heeft hij ge-

werkt bij een toeleverancier van Airbus en in die functie is hij vaak in contact gekomen met leveranciers van materialen, machines en apparatuur. In die tijd heeft hij regelmatig gezien dat vraag en aanbod niet goed op elkaar aansloten zijn wegens gebrek aan kennis over beschikbare capaciteit. Via het platform is er de mogelijkheid om beschikbare capaciteit in de eigen regio te vinden en met andere bedrijven te gaan samenwerken. Inmiddels hebben zich binnen de Benelux vijftig bedrijven aangemeld die soms capaciteit ter beschikking hebben. In totaal zijn er 150 bedrijven met concrete belangstelling. Er staan meer dan 400 producten en installaties in de database.

Voor de branche oppervlaktetechnieken kan i.Revitalise een mobiele thermische spuitinstallatie aanbieden. Die installatie kan met een vrachtwagen bij de klant worden gebracht. Het platform is ook geschikt voor bedrijven die bezig zijn met innovatie en met onderzoek en ontwikkeling en graag willen beschikken over hoog gekwalificeerde machines, apparatuur en infrastructuur zonder daarvoor zelf serieuze investeringen te moeten doen. Ook bedrijven die door onvoorziene omstandigheden te maken krijgen met een productiestop of problemen kunnen via het platform toch snel een manier vinden om de productie verder te zetten.



i.Revitalise is een kwalitatief en betrouwbaar netwerk met een digitale marktplaats ter valorisatie van bestaande middelen en know-how in de industrie. We bieden snelle en high-quality capability engineering bij een dringende situatie waarin uw high-tech productie of onderzoek schade dreigt op te lopen door gebrek aan een bepaald apparaat, machine, infrastructuur of capability bijvoorbeeld i.g.v. een productieprobleem, een investeringsdossier met lage ROI, ter voorbereiding van een investering of om de juiste leverancier te vinden.

Wij werken samen met lokale en betrouwbare bedrijven en instellingen in de maakindustrie, onderhoud en R&D om hun innovatie en duurzaamheid te ondersteunen door nieuwe marktopportunities aan te bieden.

## CONTACT

Stefan Verreyken  
Centrum-Zuid 1111 • 3530 Houthalen-Helchteren  
+32 (0)472.09.20.12 • stefan.verreyken@irevitalise.eu • www.irevitalise.eu