

Nieuwe preferred partner besparen op verborgen kosten

LICENTIEPRO

Vanaf 1 maart is LicentiePro bv toegevoegd aan het lijstje van bevoorrechte partners van VOM vzw. Op woensdag 23 februari is deze samenwerking officieel ondertekend door Dhr. Olaf Van Cronenburg, Country Manager Belgium van LicentiePro BV en Dhr. Peter Heymans, penningmeester VOM vzw. Software en IT zijn vaak verborgen kosten bij KMO's. Met deze samenwerking wil VOM haar leden alert maken. Duidelijkheid omtrent software-licenties en IT-infrastructuur kan geld en tijd besparen! In onderstaand interview tussen Veerle Fincken en Olaf Van Cronenburg wordt duidelijk welke meerwaarde Licentiepro kan bieden aan VOM-leden.

VOM: WAT LEVERT LICENTIEPRO?

Olaf van Cronenburg: Licentiepro is een bedrijf dat Microsoft Licentie Oplossingen en advies levert. Vooral het kunnen inspelen op de behoefte van de klant met zowel standaard als innovatieve licentie oplossingen stelt ons in staat om maatwerk voor de klant te leveren en zo doende meer tevredenheid en zekerheid op de lange termijn te bieden.

- Licentie advies: welke licentie, vanuit welk contract type, prijs of functionaliteit.
- Leveren van nieuwe licenties: O365 en nieuwe lokaal geïnstalleerde licenties
- Leveren van 2de hands licenties met tot 70% besparing voor de gebruiker
- Opkopen van oude software om deze een tweede leven te geven
- Leveren van hybride oplossingen zoals cloud in combinatie met lokaal geïnstalleerde software.

- Online cursus aanbod van Dutchtrain, tegen gereduceerd tarief.
- Friendly SAM Audit

VOM: WIE IS LICENTIEPRO?

Olaf van Cronenburg: We zijn een onafhankelijke specialist op het gebied van alternatief, innovatief of financieel licentie advies en tevens leverancier van licenties en licentieoplossingen gebaseerd op Microsoft licenties om op de meest optimale wijze invulling te geven aan de wensen van de gebruiker.

VOM: WAAR VINDEN WE JULIE?

Olaf Van Cronenburg: Licentiepro zetelt in België te Antwerpen en heeft tevens kantoor in Nederland, Spanje, Duitsland en nog 10 ander EU landen. LicentiePro handelt reeds 10 jaar in licenties en is ook officieel Microsoft partner. Betreffende pre-owned licenties handelen we conform de Europese wetgeving en binnen de door Microsoft hiervoor aangegeven richtlijnen.

VOM: HOE KENNEN LICENTIEPRO EN VOM ELKAAR?

Olaf Van Cronenburg: Het is de schuld van Peter Heymans. Peter en ik hebben elkaar ontmoet tijdens de netwerkbijeenkomsten van Netwerkers.BE, om precies te zijn bij een netwerkbijeenkomst bij de firma Bumaco. We hebben elkaar daarna nog al eens gesproken en ontmoet en uiteindelijk heeft dit geleid tot het partnerschap tussen VOM en LicentiePro.

VOM: WIE IS ONS AANSPREEKPARTNER?

Olaf Van Cronenburg: In België ben ik

verantwoordelijk. Ik werk al 20 jaar in de ICT en heb ervaring in de ontwikkeling, aankoop en verkoop van diverse ICT en ICT gerelateerde onderwerpen. In de afgelopen 20 jaar heb ik gewerkt bij Vendor (producent), distributeurs, resellers en gebruikers van alles wat met ICT te maken zou kunnen hebben, van een plastic tulle voor een connector tot oplossingen van 250.000 euro per stuk, van software van €0,54 tot aan €150.000,- per maand per gebruiker. Ook ben ik redelijk bekend met Netwerk & Cyber security. Ik ben reeds jaren fan van België en dan bedoel ik niet het voetbal, maar het land, de cultuur en de mens. Dus wanneer u me contacteert dan spreek ik u graag en kom wanneer mogelijk bij u op bezoek voor een kennismaking.

VOM: BIEDT LICENTIEPRO OOK EEN GARANTIE?

Olaf Van Cronenburg: LicentiePro heeft als motto "Audit Proof" en als er ooit iets zou voorvallen, wij lossen het hoe dan ook op. Wij zijn dan ook de enige werkende met pre-owned software die durft te garanderen dat wij alleen Audit proof werken. Wilt u meer zekerheid over pre-owned licenties, dat kan. Wij leveren onze licenties met melding van herkomst en op navraag sturen wij u de verklaring van het hoofd van Microsoft Legal te Duitsland en een kopie van de uitspraak van het Europees hof, over het onderwerp.

VOM: WIE ZIJN JULIE KLANTEN?

Olaf Van Cronenburg: De klanten van LicentiePro, zijn thuisgebruiker, maar ook multinationals. Door onze diversiteit aan oplossingen en onze wens onafhankelijk te blijven, leveren en werken we samen met Healthcare, Finance, Overheid, Productie, Multinational, KMO & Freelance.

Enkele voorbeelden van gebruikers van Pre-owned software oplossingen:

Onze Lieve Vrouwen Gasthuis, Geestelijke gezondheidszorg Brabant, DHL, ABN Amro, Schiphol, Bechtle, Cegeka, enz. Onze klanten kopen bij ons alles: van een losse exchange online licentie tot aan een gehele in software inrichting (server software, desktop software, applicaties in de cloud, eventueel microsoft Surface toestellen, en nog veel en veel meer.)

VOM: WELK VOORDEEL BIEDT LICENTIEPRO AAN ONZE VOM LEDEN?

VOM leden kunnen genieten van volgende zaken:

1. Gratis Licentie Advies
2. Korting op SAM audits van 15%
3. Maatwerk licentie advies en levering
4. Korting van 15% op O365 en andere Nieuwe MS licenties
5. Korting tot 70% op alle Pre-owned licenties

VOM: HOE ZIE JE ONZE SAMENWERKING EN WAT VERWACHT JE VAN DEZE SAMENWERKING?

Olaf Van Cronenburg: Niets, en alles. Wij zien in VOM een degelijke maatschappelijke speler en werken graag met haar samen om het concept van hergebruik van software en maatwerklenties voor iedereen naar een breder publiek te brengen, tegelijkertijd vinden we absoluut een pro als we de VOM leden naar tevredenheid mogen bedienen of blij kunnen maken



Contacten LicentiePro:

Vlaanderen:

Olaf Van Cronenburg
Country Manager Belgium
+32 (0)3-302-0046
+31 (0)6 42988194
olaf.van.cronenburg@licentiepro.nl

Wallonië:

Lamine Gueye
lamine.gueye@licentiepro.fr
+33 (0)6 51 90 80 23

VOORBEELDEN VAN INNOVATIEVE PRODUCTEN EN DIENSTEN VAN LICENTIEPRO

1. Koppelen van Cloud licenties aan lokale installatie
2. Verkopen van licenties met terugkoop garantie
3. Koppelen van losse licenties aan Azure Instances
4. Gebruik van Pre-owned licenties om te gebruiken in Azure zonder SA af te moeten nemen.
5. Windows 7 on-premise voorzien van extended security updates middle Azure.
6. Enkele contract combinaties samenvoegen om de beste prijs op elk product te krijgen.
7. Geselecteerd Premium support van een LSP aanbieden, om duur Microsoft premium support te vervangen.
8. Een breder en dekkender security pakket tegen lagere kosten dan het volledige MS pakket.



SAVE THE DATE
Tuesday 14th of June
2022

COME CELEBRATE
WITH US