

Meten en verbeteren: zoveel meer dan poedercoating

i HaTwee
Hans Hooyberg



DUURZAAMHEID EN EFFICIËNTIE ALS SLEUTEL TOT CONCURRENTIEKRACHT

Wie inspiratie zoekt voor de toekomst van onze sector, hoeft enkel naar de natuur te kijken. De seizoenen tonen hoe kringlopen werken: niets gaat verloren, alles krijgt een nieuwe bestemming. Dat beeld is actueler dan ooit in een tijd waarin circulariteit geen utopie meer is, maar een stevige basis voor een gezond businessplan.

Toch zien we in de praktijk vaak een eenzijdige focus op prijs. De kost per kilogram poedercoating lijkt soms het enige criterium. Maar wie wat dieper kijkt, weet dat die prijs slechts een fractie vormt van de totale kost van een gecoat product. Arbeid, energie, onderhoud, herwerk en levensduur hebben een veel grotere impact. Een besparing van enkele procenten op poederlak levert weinig op in vergelijking met een efficiëntieverbetering van het proces.

VAN GREENWASHING NAAR ECHTE WINST

Helaas zien we ook dat **greenwashing** steeds vaker voorkomt. Hippe groene kreten worden ingezet als verkoopargument, terwijl de focus veelal op de laagste prijs blijft liggen. Penny wise, pound foolish. De echte winst ligt bij concrete maatregelen: coatings die langer meegaan, lagere uithardingstemperaturen vereisen, minder perslucht gebruiken en minder afval opleveren.

Initiatieven zoals de European Green Deal stimuleren bedrijven om hun carbon footprint te verkleinen en circulaire grondstoffen te gebruiken. Dat is goed voor het milieu én de bedrijfsvoering. Zo kan het inzetten van hernieuwbare grondstoffen en het hergebruiken van kleine deeltjes uit filters de CO₂-impact aanzienlijk verminderen. Bij applicatiebedrijven ligt nog veel potentieel: elk grammetje poeder kan uiteindelijk op het product terecht komen, zonder verlies.

DE KRACHT VAN PROCESOPTIMALISATIE

De grootste winsten liggen in de verfijning van het coatingproces zelf. Enkele praktijkvoorbeelden:

- hertekening van een lijn → **productkost verlaagd naar een derde**
- aangepast ophangstelsel → **productiviteit x 2,25!**,
- alternatieve poedertype → **50% meer output**,
- optimalisaties in cabine en oven → **+40% productiecapaciteit**,
- herwerkverhouding van **15% tot nul** herleid.

Dergelijke verbeteringen overstijgen veruit de marges die men kan winnen met enkel een lagere poederprijs.

METEN IS WETEN, VERBETEREN IS WINNEN

Het begint allemaal bij meten: cruciale parameters en KPI's opvolgen, begrijpen en bijsturen waar nodig. Onderhoud, opleiding en het kiezen van het juiste coatingstelsel zijn daarbij essentieel:

- juiste coatingsysteem voor de toepassing (Qualicoat, GSB, Qualisteelcoat),
- correcte laagdikte, ook op de kanten,
- volle kettingbaan voor maximale efficiëntie,
- goed onderhouden oven en luchthuishouding.

CONCLUSIE

De toekomst van oppervlaktebehandeling draait niet om de laagste poederprijs, maar om slimme keuzes die zowel het milieu als de onderneming ten goede komen.

Meten en verbeteren is de sleutel. HaTwee levert kwalitatieve en efficiënte poedercoatings, gecombineerd met procesoptimalisatie en verlaging van de carbon footprint.