

Innovatieve businessmodellen in coating:

Leasen van coating of 'Coating As A Service'

i Tekst en beeld:
Hilde De Wachter

Op 1 juni had BIZ.VOM plaats bij GALVA POWER in Houthalen. Er werd gedebatteerd over het belang van oppervlaktebehandeling in de architectuur en infrastructuur. Rond de tafel namen plaats: **Daniël Balcer** (SWECO), **Paul Meekels** (EBS Expertise Beton en Staal – MOW Vlaanderen), **Mark Meynen** (BCM), **Johan Sevenants** (INFRABEL), **Jean-Louis Goderniaux**, **Kris Deferme** en **Dominique Lambert** (GALVA POWER), **Veerle Fincken** en **Hilde De Wachter** (VOM).

Het eerste deel van dit rondetafelgesprek las u in de juni-editie van VOM INFO. In dit vervolg gaan we dieper in op innovatieve businessmodellen zoals leasing.

NIEUWE BUSINESSMODEL: COATINGS LEASEN

Omdat de kennis over coating bij opdrachtgevers, architecten en studiebureaus niet altijd optimaal is, vraagt VOM zich af of een ander businessmodel voor coating geen oplossing kan bieden. Zo zou de oppervlaktebehandelaar of leverancier de coating als dienst kunnen aanbieden voor een bepaalde periode, waarin hij ook instaat voor de applicatie, het onderhoud en de herstellingen, en verantwoordelijk

is voor de duurzaamheid. Op die manier wordt de ideale coating toegepast en is ook het goede onderhoud gegarandeerd.

Wanneer de overheid opdrachtgever is, blijkt dit alvast geen eenvoudige opdracht. Paul Meekels: "Wij kunnen geen opdrachten voor 20 of 25 jaar geven, dat laat de wet op de overheidsopdrachten niet toe. Voor kortere periodes kan het wel. Maar met de coatingsystemen die we voorschrijven, hebben we de eerste 10 jaar geen problemen dus dan is leasing ook geen optie. Bij publiek-private samenwerking (PPS) is het dan weer wel mogelijk. Daar is de aannemer nu al verantwoordelijk voor het onderhoud van bijvoorbeeld een brug, gedurende de eerste 30 jaar. We kunnen vaststellen dat de aannemer daar ook kiest voor zware systemen waar weinig onderhoud aan is."

Johan Sevenants vult aan: "Ik ben er persoonlijk een grote voorstander van dat een bouwheer kiest voor een beperkte meerkost van zo'n 1 procent op de totale bouwkost en op die manier een duurzaam systeem kiest. Dat bespaart hem veel meer in onderhoud in de volgende jaren. Dan is leasing dus ook niet aan de orde. Hij heeft een correct en duurzaam systeem gekozen bij de start. Bij Infrabel zit je dan nog specifiek met de buitendienststelling van het spoor bij tussentijdse onderhouds-

werken, wat risico's op treinvertragingen met zich meebrengt."

I ONDERAANNEMER VOOR DUPLEX

Afgevaardigden van Galva Power halen nog een ander heikel punt aan: waarom duplex systemen niet bij één onderaannemer laten? Diegene die een duplex systeem voorschrijft, kiest 1 partner, hetzij de verzinker, hetzij de coater. Nu wordt de opdracht vaak gesplitst, dus ook de discussies wanneer er iets mis is met de coating. Want wie heeft het dan gedaan?

SAMENWERKING IS NOODZAKELIJK

Iedereen is het er over eens: er is een betere controle op het volledige proces van transport, stockage en voorbehandeling wanneer het duplex systeem bij één verantwoordelijke zit.

Mark Meynen: "Ik pleit in het algemeen voor meer partnerships. De traditionele verhouding tussen aannemer en onderaannemer is achterhaald. Samenwerking in de keten is echt nodig. Er moet een dialoog opgebouwd worden om moeilijkheden en beperkingen samen te bespreken en op te lossen vóór of tijdens de uitvoering van de werken, niet achteraf!"

Informatiebijeenkomst:

Herziening EN ISO 12944: Bescherming van staalconstructies tegen corrosie

Donderdag 4 oktober 2018, 13u00 – 18u00

De normserie EN-ISO 12944 'Bescherming van staalconstructies tegen corrosie door middel van verfsystemen' is in 2017 herzien. Diverse delen van de serie zijn hierdoor gewijzigd. Op donderdagmiddag 4 oktober organiseert VOM een informatiebijeenkomst om deze wijzigingen toe te lichten. Wilt u als belanghebbende meepraten over de gevolgen van deze wijzigingen voor de praktijk, dan bent u van harte welkom.

Meer info: www.vom.be/agenda

