

## Diogo Sow devient le nouveau Directeur de Sonitherm



### TOMBÉ DANS LE BAIN PAR HASARD

Depuis mon enfance, je voulais être chef d'entreprises. J'étais à la recherche d'un lieu à louer et par pur hasard, j'ai rencontré l'ancien propriétaire de la société Sonitherm. Nos discussions m'ont conduit à reprendre la société. En effet, j'étais à la recherche d'une entreprise industrielle. Sonitherm, spécialisée dans le traitement thermique, reconnue depuis de nombreuses années pour son savoir-faire, est l'une des rares et dernières entreprises experte en traitement en bain de sel.

Ma carrière professionnelle jusqu'à ce jour reflète mon côté ambitieux, mon besoin de relever les défis et une part d'audace pour y parvenir.

En reprenant l'entreprise Sonitherm, je m'offrais à la fois :

- Apprentissage, découverte d'un nouvel environnement ;
- Gestion opérationnelle et financière d'une société en

difficulté ;

- Rassurer les clients et éviter toute perte en conservant la qualité de travail et l'expertise unique de l'équipe ;
- Trouver des solutions aux problèmes que certains clients rencontrent ;
- Mise en place de stratégies permettant à la société d'évoluer et d'innover ;
- Trouver des activités complémentaires aux traitements thermiques afin de garantir la continuité et la prospérité de l'entreprise.

Tous les chefs d'entreprises rencontrent des difficultés à recruter, à former et à retenir les talents. J'ai la chance d'avoir un personnel exceptionnel, de qualité et fiable. Dès le début, ils m'ont accompagné et soutenu dans cette reprise. Ma première phrase a été de leur dire « Je ne connais rien dans votre domaine mais je suis attentif, disponible, curieux et assertif ». 10 mois après, ils sont toujours à mes côtés et nous évoluons ensemble. J'ai mon



assistante et responsable administrative qui nous a rejoint il y'a maintenant 8 mois.

### STEP BY STEP...

Mon premier objectif était de redresser la société financièrement. Le second visait à entretenir et renouveler nos outils et nos équipements. Le pont roulant, le clark ont retrouvé une jeunesse. Nous travaillons actuellement au renouvellement du permis d'exploitation de la société, ce qui occasionne également des frais de mise en conformité. Une nécessité pour continuer à proposer un service de qualité auprès de nos clients.

Pour 2024, nous travaillerons à obtenir des certifications et à la mise en place de normes. J'ai également l'espoir de recruter une nouvelle technicienne qui va se joindre à l'équipe de production.

Pour conclure, je remercie nos clients restés fidèles qui nous manifestent leur confiance et garantissent la pérennité de Sonitherm.